

## **CURRICULUM VITAE**

**NAME: DRAJNEANU**

**PRENUME: ION CRISTIAN**

**DATA NAȘTERII:**

**LOCUL NAȘTERII:**

**ADRESA:**

**Telefon:**

**e-mail:**

**Starea civila:**

**STUDII: Universitatea Politehnica Bucuresti, Facultatea de Metalurgie, inginer diplomat, absolvent 1980.**

**EXPERIENȚĂ:**

**1980 - 1982**

**Compania: SIDEX (astazi Arcelor Mittal), combinatul siderurgic Galati.**

Poziție: Șef de schimb – Laminor Tabla Groasa nr. 2. De asemenea, am coordonat activitatea zona cuptoare incalzire semifabricate. O bună înțelegere a procesului de fabricare a plăcilor de oțel.

Activități care trebuie menționate: îmbunătățirea procesului de încălzire a cuptoarelor de propulsie prin reducerea timpului de reparatie

**1982-1992**

**Compania: IUG Craiova (firma producătoare de echipamente grele și mașini-unelte grele)**

**1982 - 1984** Funcția: inginer diplomat - Departamentul de cooperare industrială responsabil cu tratamente termice și acoperiri metalice (electrochimice sau metalizări) până cand IUG a pus în funcțiune propriile capacități).

**1984 - 1986** Funcția: inginer diplomat Sef la departamentul de export-import.

Activități care trebuie menționate: export de mașini-unelte, echipamente metalurgice și

lemn echipamente industriale în Rusia, China și Germania (fosta Republică Democrată Germană).

**1986 - 1987** Funcția șef al departamentului de cooperare industrială.

**1987 - 1989** -inginer tehnolog tratamente termice

**1989 - 1992** - Metalurg sef

**1992 - 1995**

**Compania: S.C. TRAFU ELECTROPUTERE S.A. Craiova (companie producătoare trafa înalta putere**

Angajare prin concurs

Trecerea la o nouă industrie a însemnat și "învățarea" unui produs nou.

Acoperire de asemenea aspecte tehnice. Sudarea, tăierea oțelului, schimbarea claselor de oțel.

**1992 - 1993** Funcția: inginer diplomat - responsabil cu piețele din India și Pakistan

**1993 - 1995** Funcția: șef departament de import expor al TRAFU ELECTROPUTERE

Călătorii de afaceri: India, Bulgaria, Macedonia, Iran

**1995 - 1997** ELECTROPUTERE S.A. (TRAFU ELECTROPUTERE S.A. a fost inclusă în o companie mai mare care produce diferite tipuri de echipamente electrice grele)

**1995 - 1997** Funcția: inginer diplomat - departament exopt responsabil cu India, Pakistan și piețele din Macedonia.

Călătorie de afaceri în India

**1997 - 2002**

**AVIOANE CRAIOVA S.A. (companie producătoare de aeronave militare)**

**1997 - 2001** sef departament de marketing "Divizia de componente a aeronavelor".

Activități care trebuie menționate: exportul pieselor pentru rachete Ariane V către SABCA prin BTC Belgia

**2002 - 2005**

S.C. DANOP S.R.L. .. Craiova (companie producătoare de confectii, firma cu 500 de angajați)

O altă provocare. Mai târziu, numele companiei sa schimbat în SICOTEX

Funcția: director de marketing.

Activități care trebuie menționate: implementarea activității necesare pentru exportul FOB în a companie care a făcut anterior numai activități CMT. Clienți noi:

Neckermann, Quelle, Karstadt, Benetton. Călătorii de afaceri: Germania

**2005 (ianuarie) - 2005 (septembrie)**

**S.C. KIRA GROUP S.R.L. Craiova. (companie producătoare confectii, 900 angajati)**

Funcția: Director marketing

Activități care trebuie menționate: implementarea activității necesare pentru exportul

FOB în o companie care a făcut anterior numai activități CMT (taie coase si ambaleaza).

Clienți noi:

Neckermann, Călătorii de afaceri: Germania

Pentru că nu cunosteam la momentul angajării problemele financiare ale companiei, am acceptat oferta. După câteva luni de luptă cu organizarea proastă și cu problemele financiare am decis să revin la SICOTEX.

## **2005 (septembrie) - 2007 (martie)**

- S.C. SICOTEX S.R.L.

Funcția: Director de marketing  
Călătorii de afaceri: Italia și Germania

## **2007 - 2010**

### **- Cummins Generator Technologies România S.A.**

Poziție: Inginer pentru îmbunătățirea calității produselor furnizorilor  
CGT România face parte din grupul Cummins Inc., care are peste 200 de companii din întreaga Lume - 35000 de angajați. Am fost primul care a acoperit această poziție în România.

Formarea profesională a fost în Germania și Marea Britanie.

Implementat pentru instrumentele de calitate ale furnizorilor români

Procesul de aprobare a părții de producție (care include graficul de producție și planul de control, documente care trebuie supravegheate de SQIE);

Planificarea avansată a calității produselor, modul de eșec și efectele în analiză.

Aproximativ opt luni am fost numit, de asemenea „acting” Director de Achiziții  
(2008 martie - noiembrie)

În același timp, am obținut informații importante despre industria grea din România și țările învecinate.

Am condus procesul pentru ca un potențial furnizor să devină furnizor aprobat.

Călătorii de afaceri: Marea Britanie, Germania, Ungaria, Danemarca, Serbia, Bulgaria

## **2010 iunie până în 2015 decembrie**

### **- Activitate la Caterpillar France SAS / Caterpillar Belgia - angajat al Geometric – India**

Poziție: Manager echipa pentru îmbunătățirea calitatii la furnizorii din Europa

Experiența industrială a fost un atu important pentru a fi angajat.

Activitatea principală este modelarea costurilor și negocierea cu furnizorii CAT.

Activitatea din 2010 până în 2013 a avut loc la Grenoble. Colaborat cu CAT Polonia, CAT Ungaria, Oxyshop Franța, Marbet Polonia și alți furnizori ai CAT France (Grenoble).

2013 baza de activitate a fost schimbată în CAT Belgium - Gosselies. Colaborat cu Terbay

Turcia.

S-a concentrat atenția asupra fabricației de repere grele din Franța și a fabricării de repere ușoare în Belgia.

Lucrul pentru CAT a însemnat să deplasari îndelungate.

Experiența Caterpillar:

CAT Polonia (Sosnowiec și Janow): Îmbunătățirea eficienței sudării (Sosnowiec).  
Schimbat calculator sudură la - Janow. Reducerea costurilor pentru CAT Grenoble

- CAT Hunagary:

- CAT Tosno (Skt Petersburg) / Novosibirsk (Rusia): Îmbunătățirea procesului de producție la CAT Novosibirsk

- Furnizori



- OXYSHOP / Franța - CAT Grenoble furnizorul: negocieri - reducerea costurilor grele fabrici CAT Grenoble
- TERBAY / Turcia - furnizor CAT Gosselies – fabricare reperi usoare - scădere a costurilor pentru CAT Gosselies
- TOR DEMIR / Turcia - furnizor CAT Gosselies - a introdus modelul de costuri
- CAT Lunen / Germania - a introdus principiile SCM în divizia Hard Rock. A oferit instruire unui inginer de colaborare cu furnizorii pentru a vă asigura suportul pe teren.
- Introducerea companiilor românești cu costuri reduse: producătorii de materiale ușoare către Adam Medykowski-CAT Gosselies
- forjarea și turnarea, de asemenea, a producătorilor grei de fabrică către Liviusz Szobczick - CAT Polonia (Sosnowiec)
- CAT Den Bosch - a introdus SCM. Procesul complex de negociere

## **2016 martie până în 2017 noiembrie**

### **– SITCO Service**

Pozitia – Marketing Manager

Companie mică axată pe renovarea mașinilor-unelte. Ca în orice companie mică am acoperit, de asemenea, activități precum: achiziționarea, supravegherea producției unor reperi la furnizori, verificarea calității pieselor prelucrate necesare pentru refacerea mașinilor unelte. Cordonat activitatea echipei SITCO care a colaborat cu MAG - Germania în modernizarea mașinilor unelte speciale pentru prelucrare elemente motor la FORD Engine Company din Craiova.

Iunie 2017 i-am fost rugat de CAT Ungaria să-i susțin în verificarea fabricării lor furnizori din Ungaria și, de asemenea, să verific activitatea lor de fabricare în interiorul țării. Calitate și costuri în principal.

## **2017 noiembrie până în 2018 mai –**

### **HCL Technologies GmbH Frankfurt**

Poziție - consultant principal calitate la furnizorii CAT Lunen – Germania – firma specializată în mineritul mecanizat subteran

Nu este nevoie să prezint din nou Caterpillar. Unele activități s-au concentrat pe creșterea bazei de furnizori a CAT Underground Mining și calificarea de noi companii din Europa de Est.

Printre companiile cu care am colaborat: ASG Ungaria, Profund Polonia, Konko Polonia, Fortaco Polonia și Fortaco Ungaria. De asemenea, companii din Slovacia și Slovenia

Colaborarea sa încheiat din cauza problemelor organizatorice ale HCL.

## **2018 septembrie – prezent**

### **AVIOANE CRAIOVA S.A.**

Sef serviciu marketing contracte și asigurare materială .

Abilitati de comunicare

Limbi straine cunoscute:

Engleza : nivel proeficient

Franceza : nivel proeficient

Italiana : nivel conversational

Sarbo-Croata ; nivel incepator

Abilitati computer: normale, editare texte, elaborare programe etc